



## **Teamleiter Sales Controlling (m/w) - 1816186, Salzburger Pinzgau**

### **Das Unternehmen**

Für unseren Auftraggeber, ein dynamisches und wachstumsstarkes Handelsunternehmen, das für seine Kunden ein innovatives Einkaufserlebnis bietet, suchen wir am Standort im Salzburger Pinzgau ab sofort einen Teamleiter Sales Controlling (m/w).

### **Die Position**

Zu Ihrem abwechslungsreichen Aufgabengebiet zählt die vorausschauende und koordinative Abwicklung sämtlicher Warensteuerungsprozesse zwischen den einzelnen Filialen und dem Zentrallager. In enger Zusammenarbeit mit dem Einkaufs- und Vertriebsteam schaffen Sie es, eine optimal abgestimmte Warenverfügbarkeit zu gewährleisten und in diesem Zusammenhang die Kundenzufriedenheit zu steigern und sämtliche Kostenfaktoren zu reduzieren. Sie überwachen und analysieren relevante KPI's und leiten gegebenenfalls Optimierungsmaßnahmen ein. Abgerundet wird diese spannende Tätigkeit durch den Aufbau und die Führung eines mehrköpfigen Teams.

### **Ihre Qualifikation**

Wir wenden uns an Kandidaten, die nach Abschluss einer kaufmännischen Ausbildung bereits mehrere Jahre Berufserfahrung, idealerweise im filialisierten Handelsumfeld, sammeln konnten und nun für den nächsten Karriereschritt bereit sind. Sie überzeugen durch Ihre starken analytischen Fähigkeiten und Ihre hohe Sozialkompetenz und begeistern sich für die Optimierung warenwirtschaftlicher Prozesse. Auf Sie wartet ein wertschätzendes Unternehmensumfeld und ein junges, dynamisches Team.

Jahresbruttogehalt ab € 60.000,-- abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung.

### **Ihr Ansprechpartner**

Simon Freigassner  
+43 664 88 67 90 89  
simon.freigassner@rehrl.at